

ООО «ИНТЭКС ГРУПП» является разработчиком и производителем светодиодной светотехнической продукции под торговой маркой INTEKS. Производственная площадка и основной склад готовой продукции находятся в г. Новосибирске.

«ИНТЭКС ГРУПП» отгружает продукцию INTEKS исключительно через Дистрибьюторов. Дилеры в регионах получают продукцию от Дистрибьюторов и системно закрепляются в ООО «ИНТЭКС ГРУПП».

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Данная политика разработана в рамках реализации долгосрочной стратегии развития компании, основной задачей которой является обеспечение роста продаж и конкурентоспособной качественной продукции на рынке Российской Федерации и рынках стран-участниц Евразийского экономического союза. Данная политика позволяет всем участникам дилерско-дистрибьюторской сети иметь доходный и рентабельный бизнес.

Достижение указанной цели предполагается за счет:

- Формирования участников дилерско-дистрибьюторской сети (дистрибьюторов, дилеров) в регионах;
- Четкого следования единой ценовой политике всеми участниками;
- Получения всеми участниками дилерско-дистрибьюторской сети маржинальности при реализации продукции INTEKS.

Основным принципом проводимой дилерско-дистрибьюторской политики является принцип прозрачных и честных партнерских отношений.

2. КЛАССИФИКАЦИЯ УЧАСТНИКОВ ДИЛЕРСКО-ДИСТРИБЬЮТОРСКОЙ СЕТИ

ДИСТРИБЬЮТОР – торговая компания, осуществляющая совместно с "ИНТЭКС ГРУПП" продвижение и реализацию продукции INTEKS и отвечающая следующим критериям:

- Строит отношения с компанией «ИНТЭКС ГРУПП» как со своим стратегическим партнером;
- Осуществляет регулярные закупки продукции INTEKS в объеме не менее 2 000 000 руб. в квартал;
- Реализует широкий ассортимент продукции INTEKS;
- Соблюдает ценовую политику «ИНТЭКС ГРУПП» и финансовую дисциплину;
- Поддерживает на своих складах необходимый и согласованный с «ИНТЭКС ГРУПП» товарный запас продукции INTEKS;
- Представляет и выделяет продукцию INTEKS в прайс-листах, на сайте, в рекламно-информационных материалах и т.д.;
- Имеет оформленные выставочные залы (или стенды) с образцами продукции INTEKS.

ДИЛЕР – торговая компания, приобретающая продукцию INTEKS с целью ее дальнейшей перепродажи на условиях оптовых скидок и осуществляющая реализацию продукции от своего имени и за свой счет. Дилер закрепляется за определенным Дистрибьютором и отвечает следующим критериям:

- Осуществляет регулярные закупки продукции INTEKS в объеме не менее 500 000 руб. в квартал;
- Соблюдает ценовую политику «ИНТЭКС ГРУПП» и финансовую дисциплину;
- Поддерживает на своих складах необходимый товарный запас продукции INTEKS;
- Представляет и выделяет продукцию INTEKS в прайс-листах, на сайте, в рекламно-информационных материалах и т.д.

ПОТРЕБИТЕЛЬ – физическое или юридическое лицо любой формы собственности, приобретающее Продукцию с целью ее использования по прямому назначению.

3. УСЛОВИЯ РАБОТЫ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ДДП

Скидка является инструментом, отражающим размер бизнеса и товарооборот. Система предоставления скидок устанавливает четкую взаимосвязь между статусом, предоставляемыми скидками и условиями работы.

ДИСТРИБЬЮТОР:

- Приоритетная переадресация клиентов;
- Размещение на сайте «ИНТЭКС ГРУПП» всех филиалов и дилеров, по желанию.

30%

ДИЛЕР:

- Дилер системно закрепляется за определенным Дистрибьютором;
- Размещение на сайте «ИНТЭКС ГРУПП», по желанию.

20%

ПОТРЕБИТЕЛЬ:

*МРЦ (минимальная разрешенная цена) устанавливается со скидкой от базовых цен действующих прайс-листов «ИНТЭКС ГРУПП». Получение компанией, не закрепленной в «ИНТЭКС ГРУПП», ценового предложения ниже МРЦ – данная продажа считается демпингом.

МРЦ* 10%

4. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА

Ценовая политика является одним из наиболее существенных факторов, определяющих эффективность сотрудничества между компаниями. При определении ценовой политики учитывается весь комплекс отдельных условий:

- Соотношения своих цен и цен конкурентов.
- Транспортные издержки.
- Планируемый уровень доходности по различным группам.

В ценовой политике выделяются следующие типы цен:

Базовые цены. Базовые цены представляют собой рекомендованный уровень цен для конечного потребителя, формирующий ценовое предложение и определяющий ценовую нишу продукции на рынке. Уровень базовых цен формируется в зависимости от положения товара на рынке, выбранной ценовой стратегии и цен конкурентов. Также базовые цены служат основой для расчета отпускных цен и минимальных разрешенных цен. На сайтах и в интернет-каталогах указываются цены не ниже Базовых цен.

Специальные цены. Предоставление цен ниже МРЦ* возможно только после надлежащего уведомления «ИНТЭКС ГРУПП» и только в следующих случаях:

- При проведении тендеров, с участием иных торговых марок. В данной ситуации цена является предметом обсуждения с «ИНТЭКС ГРУПП»;
- При проведении тендеров, есть возможность предоставить участнику специальные условия. Тендер закрепляется за конкретной компанией. Приоритет отдается компании с более высоким статусом на своей территории;
- Закрепление тендера производится в письменной форме. «ИНТЭКС ГРУПП» будет всячески способствовать исполнению поставки по тендеру той компанией, за которой данный тендер был закреплен, вплоть до отказа в поставке продукции иным компаниям, которые несогласованно предлагают в тендере цены ниже, чем МРЦ.
- Предоставление специальных условий без согласования с «ИНТЭКС ГРУПП» – данная продажа считается демпингом.

5. ЗАЩИТА СДЕЛКИ

Все участники ДДП имеют возможность защитить свою сделку. Сделка ставится под защиту «ИНТЭКС ГРУПП» в следующих случаях:

- Дистрибьютор или Дилер ведет сделку с «нуля» с конечным потребителем;
- Ведется работа с проектными институтами или организациями по продукции INTEKS.

Критерием работы является:

- Выполненный проект освещенности с использованием продукции INTEKS;
- Техничко-экономическое обоснование проекта с использованием светильников INTEKS;
- Выставлен Счет или Коммерческое предложение на определенное количество светильников.

При выполнении этих критериев участник ДДП отправляет Поставщику Бланк о защите сделки, указывая в нем все необходимые данные. Далее сделка закрепляется за участником ДДП, и «ИНТЭКС ГРУПП» не будет поставлять продукцию INTEKS другим своим партнерам под защищаемую сделку.